**БИЗНЕС-ПЛАН**

**ЗАПОЛНИТЕ ДАННЫЕ КАЖДОГО ПРЯМОУГОЛЬНИКА!**

**Наименование проекта:**

**Место реализации проекта:**

*(город, район, населенный пункт)*

**О СЕБЕ:**

ФИО:

Ваш возраст: « » лет

Ваш телефон: +7 / e-mail:

 (при наличии)

Ваш адрес:

 *пример: (г. Рыбинск, ул. Толбухина 13а, кв.1)*

Образование:

 *пример: (высшее, среднее, начальное)*

Специальность по образованию:

 *пример: (педагог, строитель, врач, рабочий и т.д.)*

Дети и их возраст:

 *пример: (1 дочь, 8 лет и 1 сын 4 года)*

Текущая сфера деятельности:

 *пример: (Торговля, строительство, услуги, и т.д.)*

Планируемая организационно-правовая форма деятельности:

(самозанятость, ИП, ООО)

Опишите ваш жизненный и рабочий опыт:

(описание не менее 10 строк)

1. **О ПРОЕКТЕ**

Опишите суть и цель вашего проекта:

*Как вы ее видите. Дополнительно можно отразить положительные аспекты предлагаемой бизнес – идеи (что произойдет в результате реализации бизнес-плана, основные результаты успешной реализации бизнес-плана (пример: организация выпуска нового вида продукции, организация дополнительных рабочих мест, удовлетворение потребностей жителей района в парикмахерских услугах и т.п.).*

Почему вам нужна адресная социальная помощь, по социальному контракту на осуществление деятельности?:

*Важность для вас, вашей семьи, для общества. Актуальность выбранного вида деятельности для социально-экономического развития Ивановская область.*

1. **ВАШ КЛИЕНТ И СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ**

Опишите вашего основного потенциального покупателя:

*пример для продукта садовой тематики: женщина в возрасте 35-50 лет, проживает в частном секторе или есть дача, увлекается садом, любит встречать гостей, с доходом от 22 000 руб. на члена семьи.*

Опишите 2-3 ваших конкурента, которые уже работают на рынке (в вашем районе):

Опишите ваши преимущества относительно этих конкурентов:

*Пример: Низкая цена, высокое качество, отсрочка платежа, скидки, индивидуальные особенности вашего продукта, услуги*

Опишите как о вас узнает ваш новый покупатель? как вы будете рекламировать свой продукт? Почему вы выбрали эту рекламу?

*Пример: Соц. сеть «Х», Доска объявлений «Х», рекламные листовки, контекстная реклама «Х» и.т.д.*

1. **ВАШИ ПОТРЕБНОСТИ**

Какое оборудование вам нужно и почему?

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Список этого оборудования по наименованиям | Ссылка на сайт магазина и фото страницы магазина | Цена(рубли) |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3…. |  |  |
| Итого: |  |

Опишите обучение, нужное вам, с указанием цены, места и срока обучения?

Опишите место реализации проекта (требования к месту, помещению, площадке, площадь в метрах, необходимость ремонта, оборудования и т.д.)**:**

*пример: требуется отапливаемое нежилое производственное помещение, площадью 150 кв.м. в Ленинском районе города Иваново, потребность в электроэнергии 2-3 квт час, центральное водоснабжение, 1-й этаж, бетонный пол, освещение, отдельный вход и т.д.*

1. **ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Источник | Сумма(рубли) | % от общей суммы |
| Средства адресной социальной помощи, выделяемой в рамках заключенного социального контракта на осуществление деятельности |  |  |
| Собственные средства |  |  |
| Иные заемные средства |  |  |
| Итого:  |  | 100% |

1. **ПЛАНИРУЕМЫЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ (в месяц)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование вашего продукта / услуги | Сколько продажв месяц | Цена продажи(рубли) | Объем продаж(рубли) | Себестоимость\*все ваши затраты(рубли) |
| 1. |  |  |  |  |
| 2.  |  |  |  |  |
| 3… |  |  |  |  |
| Итого: |  |  |  |  |

*Пример:*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| *Стрижка женская «Каре»* | *110* | *700* | *77 000* | 1. *000*
 |

\*Себестоимость в месяц (состав затрат):

*Пример: Аренда с коммунальными услугами - 8 000 руб., материалы - 8 000 руб., реклама - 4 000 руб., транспорт - 1 000 руб., связь - 500 руб., уборка помещения - 1 500 руб. Итого: 23 000 руб.*

Прибыль в месяц (без учета налогов):

*Из итога по объему продаж вычитайте себестоимость*

*пример 77 000 – 23 000 = 54 000 руб.*

Сколько налогов в год вы планируете заплатить?

 *пример Объем продаж за месяц 77 000 руб. умножаем на количество месяцев работы 12 месяцев = 924 000 руб. в год, умножаем на ставку налога 4%\* = 36 960 руб. (\*- ставка налога зависит от выбранного вида деятельности)*

Прибыль в первый год (с учетом налогов):

*Прибыль в месяц умножаем на количество месяцев работы в году*

*пример: 54 000 руб. \* 12 месяцев = 648 000 руб. – 36 960 руб. = 611 040 руб.*

Ваши планы на 2, 3 года реализации вашего проекта